**롯데자산개발 자기소개서**

직무 : 마케팅경력직

**1. 지원동기**

도전정신과 경험을 바탕으로 수익창출 이룰 터

롯데자산개발은 창조와 도전정신으로 우리나라를 넘어 새로운 세계 창조의 개발 사업을 향해 달려 나가는 세계적인 개발회사입니다. 저는 그동안 마케팅 업무를 수행하는데 필요한 경험과 경력을 쌓으려고 노력하였고, 앞으로 롯데자산개발이 필요로 하는 소비자의 욕구에 맞춘 판매촉진, 광고 및 프로모션 이벤트 등의 전 과정을 다룰 수 있는 능력의 기반을 갖추었다고 생각합니다.

따라서 롯데자산개발이야말로 저의 꿈과 능력을 아낌없이 발휘할 수 있는 곳으로서 가장 적합하다고 확신합니다. 저는 빠른 시간 내에 회사에 많은 수익창출은 물론이고, 업적 신장에 도움이 될 수 있다고 생각합니다.

특히, 마케팅의 업무를 수행하는데 있어 소비자들의 욕구를 신속히 반영하고 그에 맞는 서비스와 마케팅을 적절하게 제공함으로써 점포마다 많은 영업 실적을 이루고 우수점포로서 거듭나도록 할 것입니다.

**2. 세부 경력기술**

다각적인 금융 및 재무 관련 경력들

저는 다양한 분야에서 관련 경력을 쌓아왔습니다. 첫 사회생활을 시작한 은행에서는 우선 신탁증권부에서 각종 신탁계정으로 조달된 자금을 유가증권 투자와 대출로의 운용과 증권회사 및 유가증권 발생기관 관리 및 섭외를 담당하였습니다. 이어 자금운용부에서는 은행 고유계정으로 수신 조달된 자금으로 유가증권투자운영업무를 하기도 했습니다.

또한, 미국 연수를 통해 글로벌화 된 업무교육을 받은 저는 무역회사에서 유통 판매와 재무회계, 인사 등의 전반적인 업무와 사내 직원들의 원활한 업무 수행을 위한 교육을 실시하기도 했습니다.

아울러 건설 회사에서는 공매 진행과 재무 분석을 하였고 부실 하자채권의 회수업무를 실시하였으며, 복합쇼핑몰 판촉과 광고, 이벤트, 분양가격결정, 금융기관 섭외 등 분양에 필요한 전반적인 업무를 맡아서 처리한바 있습니다.

**3. 프로젝트 및 연구 성과 경험**

맡은 일에 대한 사명감으로 언제나 연구하고, 노력하는 자세

은행에서 근무하던 시절 저는 카드 신규고객 모집대회를 사내에서 연 적이 있었습니다. 그때 저는 제 나름대로 고객들을 연구하고 분석하여 고객마다 다른 소비패턴을 도출하여 이것을 직업별로 나누었습니다.

그리고 그에 따른 카드 할인 혜택과 서비스 등에 집중하여 카드를 소지하도록 유도했습니다. 이는 작은 시도처럼 보였으나 고객들은 저의 제안에 다들 공감했고 그로 인해 카드 발급에서 최우수상을 수상할 수 있었습니다.

또한, 의류업체에서 근무할 당시에는 매장의 효율적인 재고관리를 위해 스스로 실용적인 전산 시스템을 개발하여 업무의 신속성과 재고관리를 투명하게 관리할 수 있도록 시스템화하였습니다.

아울러 시행업체에서 근무할 때에는 자금조달업무에 관한 프로젝트를 시행하여 목표한 성과를 달성하는 쾌거를 이루기도 했습니다. 이러한 과정과 결과들은 저의 맡은 일에 대한 사명감과 현재에 안주하지 않고 늘 연구하고 노력하는 자세에서 기인한다고 생각합니다.

**4. 입사 후 기대역할**

회사의 발전이 곧 나의 발전이 될 수 있도록

귀사에 입사하게 된다면 활발한 영업력을 기반으로 복합몰을 운영하고 집행하는데 제 능력을 최대한 발휘할 것입니다. 또한, 이제까지 쌓아올린 저의 인적 네트워크를 통해 운영 전반에 걸친 광고컨설팅과 매체 선택, 그리고 운영계획과 각종 행사 등의 업무를 수행함으로써 시너지효과를 일으킬 수 있다고 생각합니다.

아울러 저는 어떻게 하면 보다 높은 효율성으로 이익의 극대화를 끌어낼 수 있는가에 대한 노하우를 충분히 갖고 있습니다. 따라서 기본에 충실하면서도 시대의 흐름에 맞는 섬세하고 세련된 생각으로 회사의 발전에 이바지할 것입니다.

그래서 회사의 발전이 곧 저의 발전이 될 수 있도록 함께 나아간다는 파트너 정신으로 열정을 다해 업무에 임할 것을 약속드립니다.

**5. 채용 후 입사 시 희망사항**

회사 발전에 작지만 강한 발판 이루고파

기본적으로 저는 직급이 아닌, 회사에서 더욱 필요로 하는 인재가 되도록 능력을 십분 발휘하고 싶습니다. 또한, 저는 밖으로는 마케팅 업무를 주도해나가며 안으로는 자산관리와 유통에 힘쓰고 싶습니다.

더불어 저의 타고난 리더십과 사교성으로 사내 분위기를 부드럽고 화기애애하게 하며 업무에 있어서도 멋진 팀워크를 이룰 수 있도록 하고자 합니다. 아울러 고객의 니즈를 충족시킬 수 있는 광고와 이벤트를 개최할 수 있는 장을 확보하고 싶습니다.

또 마케팅의 기본은 고객의 흥미를 자극시키고 그를 만족시켜야만 성공한다고 생각합니다. 따라서 지루한 마케팅에서 벗어나 타깃 고객들의 연령과 성별, 기호에 맞는 전략과 이벤트를 통해 고객의 관심을 끌어낼 것입니다. 저의 이러한 희망사항이 성취될 때 회사 발전에 밑거름이 되는 작지만 강한 발판을 다질 수 있다고 확신합니다.

****